



En lönsam heldag med Brixberger Säljkompetens

Renodlade försäljare, projektledare, konsulter eller återförsäljare – alla måste idag kunna hantera proaktiv försäljning mot nya och befintliga kunder.

Öka er fakturering genom mer strukturerat försäljningsarbete som ger rätt resultat.

Vi erbjuder en heldags workshop där vi tillsammans gör en total genomlysning av er säljstruktur och era nuvarande säljprocesser. Innehållet i workshopen fokuserar enbart på praktiskt användbarhet i det dagliga säljarbetet och allt vi tar fram tillsammans kan ni börja använda direkt dagen efter workshopen.

Med över 25 års erfarenhet inom försäljning och med 100-tals nöjda kunder ger Brixberger Säljkompetens er förutsättningar att ytterligare stärka konkurrenskraften och skapa en bättre säljkultur med bestående resultat.

Workshopens innehåll och det vi tillsammans analyserar

- Nykundbearbetningsprocessen och mötesbokning
- Sälj och reseplanering samt personlig Time Management
- Presentationsteknik, behovsanalys och frågeteknik
- Offert och avslutsteknik
- Nyckelkundsbearbetning och merförsäljning
- Personlig kommunikation och motivation
- Intern fortlöpande säljträning

Vad är kundnyttan med detta?

Heldagen resulterar i en Action Plan med exakt de aktiviteter som leder till ökade försäljningsresultat.

Vår enkla men raka fråga till er

Vill ni öka era försäljningsresultat nu eller senare?